

**ЭКСПАР**

ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ  
АГЕНТСТВО РОССИИ



**Поддержка  
малого  
и среднего  
бизнеса России**



Портрет Агентства .....	2
Страховая защита Агентства .....	4
Поддержка экспортно ориентированных предприятий.....	7
Преимущества страхования для экспортеров и банков .....	9
Страховые продукты Агентства.....	11
■ Страхование кредита поставщика .....	12
■ Страхование кредита покупателю .....	14
■ Страхование рисков по аккредитиву .....	16
■ Комплексное страхование краткосрочных экспортных кредитов .....	18
■ Страхование экспортного факторинга.....	20
■ Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера .....	22
Основные этапы процедуры рассмотрения экспортного проекта и заключения договора страхования.....	24
Контактная информация .....	26

# Портрет Агентства



**Основная цель деятельности Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР):** предоставление всесторонней поддержки российским экспортерам, а также финансирующим их банкам и инвесторам с целью создания максимально комфортных условий развития деловых отношений, связанных с экспортом и осуществлением инвестиций за рубежом.

- ЭКСПАР создано в конце 2011 г.
- Единственный акционер ЭКСПАР — Внешэкономбанк
- Уставный капитал ЭКСПАР — 30 млрд. рублей
- Страховая емкость Агентства — 300 млрд. рублей
- Страховые обязательства Агентства обеспечены государственной гарантией Российской Федерации на сумму 10 млрд. долл. США на срок до 31 декабря 2032 г.
- Деятельность Агентства регулируется специальным Постановлением Правительства РФ от 22 ноября 2011 г. № 964 «О порядке осуществления деятельности по страхованию экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков» и Федеральным законом от 18.07.2011 г. №236-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях совершенствования механизма страхования экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков»

# Страховая защита Агентства



Страхование покрытия ЭКСАР применяется для защиты:

**экспортных кредитов**  
от предпринимательских  
и политических рисков

**российских инвестиций**  
за рубежом от  
политических рисков

ЭКСАР может обеспечивать возмещение

до **95%** убытков в случае реализации политического риска

до **90%** — предпринимательского риска

### Предпринимательские риски

- неплатеж должника или гаранта (банкротство, длительная просрочка платежа)
- неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной экспортной сделке

### Политические риски

- изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению экспортного контракта
- запрет на конвертацию или запрет на денежные переводы
- форс-мажорные обстоятельства (война, народные волнения, стихийные бедствия и т.д.)

## Условия страхования

- отсутствуют ограничения по срокам страхования
- страхователем может выступать как российское, так и иностранное юридическое лицо/кредитная организация
- отсутствуют ограничения по валютам контрактов, принимаемых на страхование
- нет фиксированного требования по минимальной доле российского контента



# Поддержка экспортно ориентированных предприятий



## Клиенты ЭКСПАР

- российские экспортеры, в том числе малые и средние предприятия
- российские и иностранные банки, предоставляющие финансирование российским экспортерам и обслуживающие внешнеторговые операции

## Проблемы для субъектов малого и среднего предпринимательства при выходе на внешние рынки

- неготовность иностранных покупателей работать на условиях предоплаты
- ограниченный доступ к банковскому финансированию или высокая стоимость кредитных ресурсов
- высокие политические и коммерческие риски экспортеров при исполнении экспортного контракта

## Задача ЭКСПАР

Обеспечить максимальную поддержку малому и среднему предпринимательству в рамках выполнения государственной программы поддержки российского экспорта, основными пунктами которой являются:

- формирование в России рынка банковского финансирования экспортных проектов для российских экспортеров
- поддержка и продвижение российского экспорта оборудования и технологий
- создание и внедрение современной системы финансовой поддержки экспорта, обеспеченного страховым покрытием Агентства

## Преимущества страхования для экспортеров и банков



Основные причины отсутствия адекватного предложения по финансированию со стороны банков - это отсутствие или недостаточность обеспечения или среднее финансовое положение заемщика в соответствии с нормативами ЦБ РФ и, как следствие, повышенные расходы банков в части создания обязательных резервов, что влечет за собой высокую стоимость финансирования для заёмщика.

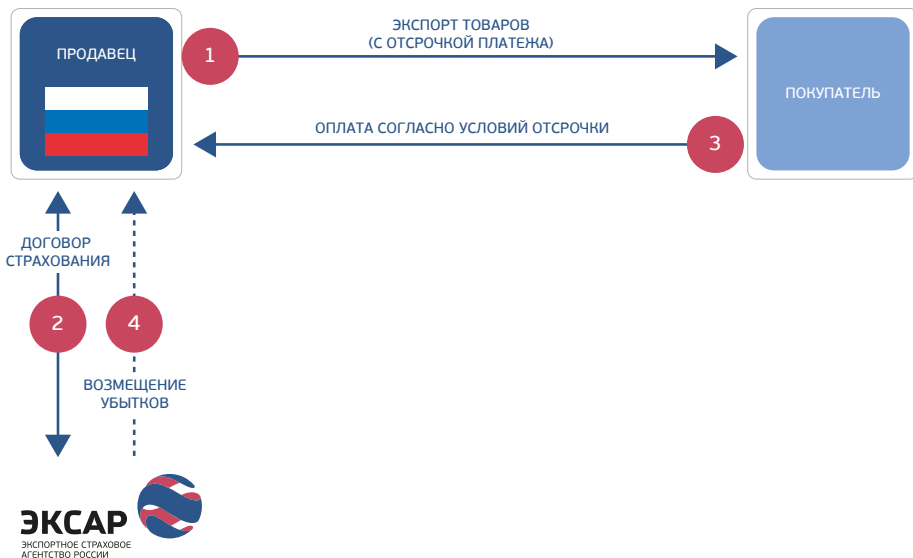
Внесенные изменения	Банки	Экспортеры
Положение Банка России № 254-П	Минимальные резервы Договор страхования ЭКСАР – обеспечение 1-й категории	Доступ к финансированию с пониженной процентной ставкой
Инструкция Банка России № 139-И	Снижение влияния на капитал в рублях коэффициент 0,2 в валюте коэффициент 0,5	
Федеральный закон от 18.07.2011 № 236-ФЗ	Снятие административной ответственности и санкций за непоступление валютной выручки в РФ	
Федеральный закон от 19.07.2011 № 245-ФЗ	Страховая премия относится на расходы Страхователя и не облагается НДС	

\* Планируется внести изменение в Положение Банка России от 12.11.2007 № 312-П. Включение кредитных договоров, обеспеченных договорами страхования ЭКСАР, в список обеспечения по рефинансированию Банком России, предоставляемому кредитным организациям.

# Страховые продукты Агентства



# Страхование кредита поставщика



## Преимущество страховки ЭКСПАР:

- усиление конкурентных позиций на международных рынках, рост объемов продаж, расширение клиентской базы
- снижение рисков ВЭД

Страховой продукт предназначен для защиты российских компаний (а также банков, предоставляющих им финансирование) от риска неплатежа иностранного покупателя. Страховое покрытие распространяется на поставки, осуществляемые по контракту на условиях отсрочки платежа.

## Что является объектом страхования?

- Отдельный экспортный контракт/проект

## Кто является страхователем?

- Страхователем выступает экспортер

## На какой срок заключается договор страхования?

- Период страхования соответствует периоду действия экспортного контракта

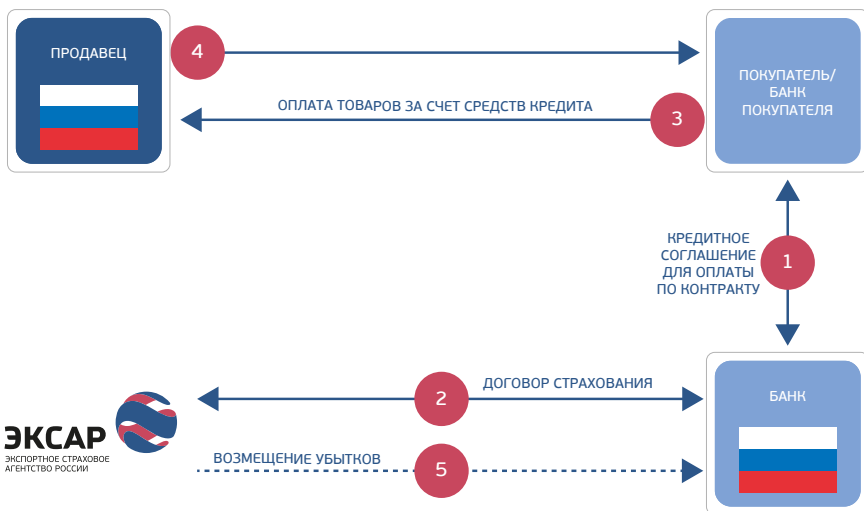
## Объем страхового покрытия

- Страхованию подлежат как коммерческие, так и политические риски неисполнения иностранным покупателем своих обязательств по оплате поставленного товара

## Документация, необходимая для рассмотрения проекта:

- экспортный контракт или его проект
- информация об иностранном покупателе, включая финансовую отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках), структуру собственников, данные о группе компаний, в которую входит покупатель, и ее консолидированная управленческая отчетность (если применимо)

# Страхование кредита покупателю



## Преимущество страховки ЭКСаР:

- увеличение объема активных операций банков
- усиление конкурентных позиций российских компаний на международных рынках

Страховой продукт предназначен для защиты российского или иностранного банка от риска невозврата кредита, предоставленного иностранному заемщику (покупателю или банку покупателя) для оплаты по контракту за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.



## Что является объектом страхования?

- Кредитный договор

## Кто является страхователем?

- Страхователем выступает банк экспортера или иностранный банк, финансирующий иностранного покупателя

## На какой срок заключается договор страхования?

- Период страхования соответствует периоду действия кредитного договора

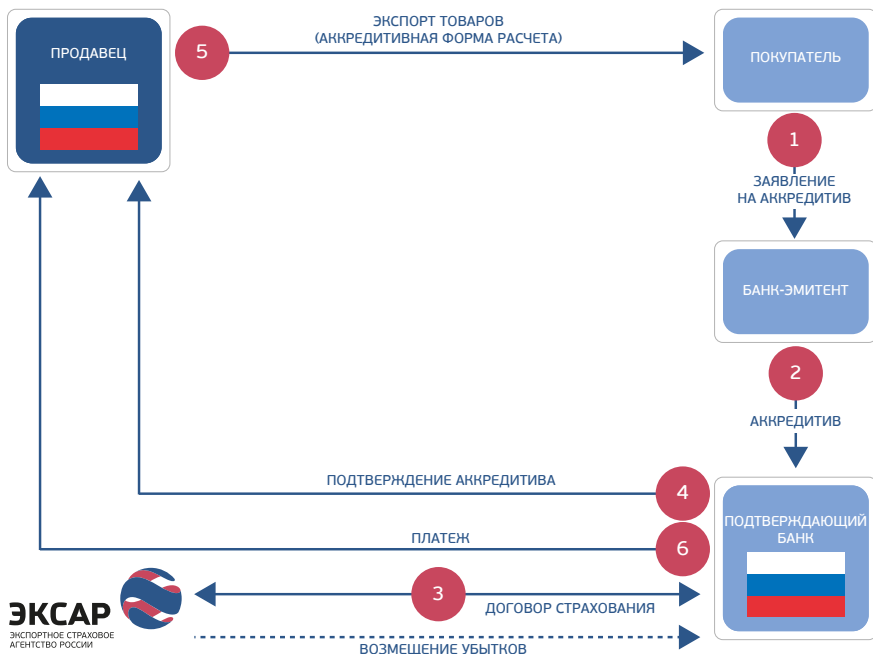
## Объем страхового покрытия

- Страхование коммерческих и политических рисков неисполнения иностранным покупателем своих обязательств по оплате кредита

## Документация, необходимая для рассмотрения проекта:

- краткое описание экспортного проекта или заявка на страхование (по форме Агентства)
- информация об иностранном заемщике, включая финансовую отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках), структуру собственников, данные о группе компаний, в которую входит контрагент, и ее консолидированная управленческая отчетность (если применимо)
- экспортный контракт или его проект
- кредитное соглашение или его проект

# Страхование рисков по аккредитиву



## Преимущество страховки ЭКСПАР:

— возможность структурирования сделок с использованием аккредитивной формы расчета

Страховой продукт предназначен для защиты банка, подтверждающего аккредитив иностранного банка-эмитента, от риска неполучения возмещения по нему. Страховое покрытие распространяется на аккредитивы, выставленные для оплаты по контрактам за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

## Что является объектом страхования?

- Подтвержденный документарный аккредитив

## Кто является страхователем?

- Банк, подтверждающий аккредитив иностранного банка, от риска неполучения возмещения по нему

## На какой срок заключается договор страхования?

- Период страхования соответствует сроку исполнения обязательств банка-эмитента перед подтверждающим банком

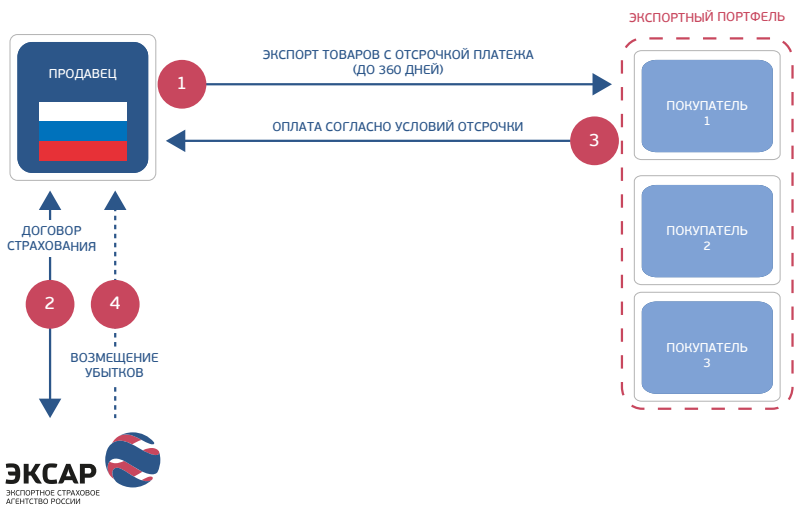
## Объем страхового покрытия

- Страховое покрытие распространяется на аккредитивы, выставленные для оплаты поставленных из России товаров (услуг или работ)

## Документация, необходимая для рассмотрения проекта:

- краткое описание экспортного проекта или заявка на страхование (по форме Агентства)
- информация об иностранном банке-эмитенте, включая финансовую отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках), структуру собственников, данные о группе компаний, в которую входит контрагент, и ее консолидированная управленческая отчетность (если применимо)
- текст аккредитива или его проект

# Комплексное страхование краткосрочных экспортных кредитов



## Преимущество страховки ЭКСПАР:

- усиление конкурентных позиций на международных рынках, рост объемов продаж, расширение клиентской базы
- снижение рисков ВЭД

Страховой продукт предназначен для защиты российских компаний (а также банков, предоставляющих им финансирование) от риска неплатежа иностранных покупателей. Страховое покрытие распространяется на регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа (длительностью не более 360 дней) постоянным покупателям за рубежом.

## Что является объектом страхования?

- Весь портфель иностранных покупателей

## Кто является страхователем?

- Поставщик/производитель товаров (работ или услуг)

## На какой срок заключается договор страхования?

- Период страхования составляет 1 год

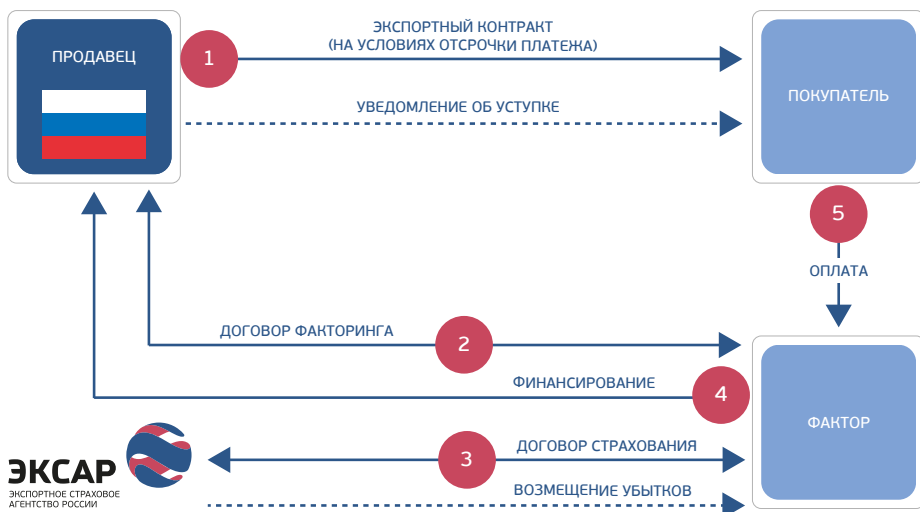
## Объем страхового покрытия

- В случае страхового убытка (просрочка платежа на срок более 150 дней или банкротство покупателя) Агентство возмещает до 90% неоплаченных счетов и впоследствии самостоятельно занимается урегулированием убытков с покупателем

## Документация, необходимая для рассмотрения проекта:

- заявление/запрос на страхование
- информация об иностранных покупателях, включая финансовую отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках)
- информация об опыте работы с покупателями

# Страхование экспортного факторинга



## Преимущество страховки ЭКСПАР:

■ увеличение скорости оборачиваемости дебиторской задолженности по экспортным контрактам

Страховой продукт предназначен для защиты фактора от риска неплатежа иностранных контрагентов.

В рамках данного решения экспортеры, решившие воспользоваться услугами факторинга, смогут получить его на безрегрессной основе и на фиксированных условиях, а если сумма будет составлять не более 10 млн. рублей, то сроки рассмотрения со стороны ЭКСПАР сокращаются до 5 рабочих дней при минимальном пакете документов.

## Что является объектом страхования?

- Уступленная фактору дебиторская задолженность по экспортным контрактам российской компании

## Кто является страхователем?

- Факторы

## На какой срок заключается договор страхования?

- Период страхования составляет 1 год

## Объем страхового покрытия:

- Страхованию подлежат как предпринимательские, так и политические риски неисполнения обязательств иностранными контрагентами

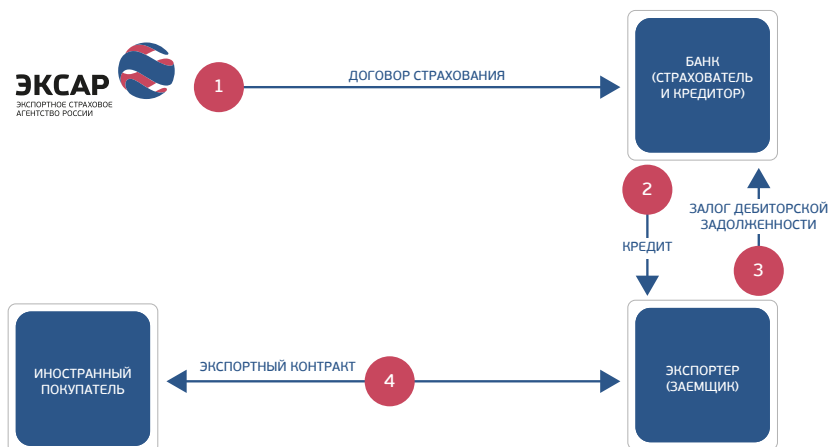
## Условия страхования:

- отсутствие права регресса в договоре факторинга
- упрощенные процедуры андеррайтинга для лимита финансирования до размера, установленного ЭКСПАР

## Документация, необходимая для рассмотрения проекта:

- заявление/запрос на страхование
- проект договора факторинга
- информация об иностранном покупателе (дебиторе), по возможности включая финансовую отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках), структуру собственников, данные о группе компаний, в которую входит контрагент, и ее консолидированная управленческая отчетность (если применимо)

# Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера



ДОГОВОР СТРАХОВАНИЯ	Риск неплатежа заемщика в связи с реализацией предпринимательских рисков
БАНК	Аккредитованное ЭКСАР кредитное учреждение
ЭКСПОРТЕР	Субъекты предпринимательства с объемом бизнеса до 2 млрд. рублей в год
ЭКСПОРТНЫЙ КОНТРАКТ	<ul style="list-style-type: none"> <li>— Несырьевой экспорт</li> <li>— Доля российской составляющей: не менее 20%</li> <li>— Направления экспорта: весь мир</li> </ul>

Страховой продукт предназначен для защиты российского банка от риска невозврата кредита, предоставленного российскому экспортеру на цели исполнения экспортного контракта.



## Что является объектом страхования?

- Кредит, предоставленный банком российскому экспортеру для осуществления им поставок по экспортным контрактам

## Кто является страхователем/выгодоприобретателем?

- Страхователем/выгодоприобретателем выступает российский банк-участник программы кредитно-страховой поддержки, финансирующий российского экспортера

## На какой срок заключается договор страхования?

- Срок страхования соответствует сроку финансирования

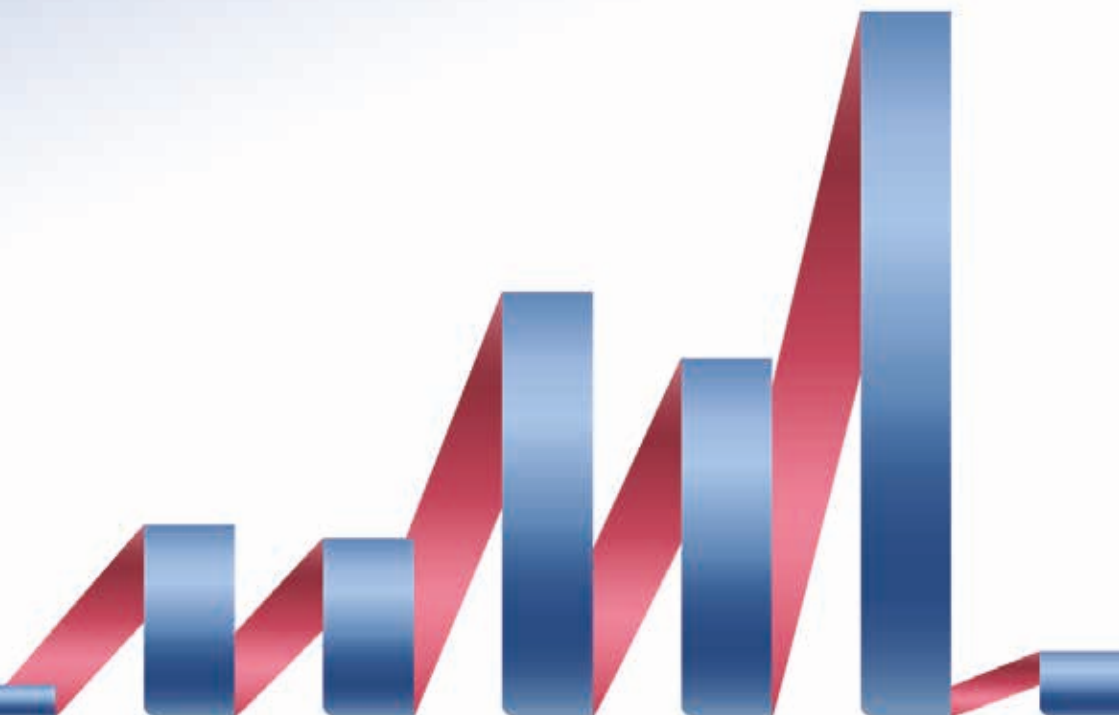
## Объем страхового покрытия

- Предпринимательские риски неисполнения обязательств заемщика по кредитному договору, застрахованная доля до 70% от суммы кредита

## Документация, необходимая для рассмотрения проекта:

- экспортный контракт или его проект
- проект кредитного договора
- анкета-заявка заемщика в банк на получение предэкспортного финансирования
- информация о российском банке, включая финансовую отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках), структуру собственников, данные о группе компаний, в которую входит контрагент, и ее консолидированная управленческая отчетность (если применимо)

# Основные этапы процедуры рассмотрения экспортного проекта и заключения договора страхования



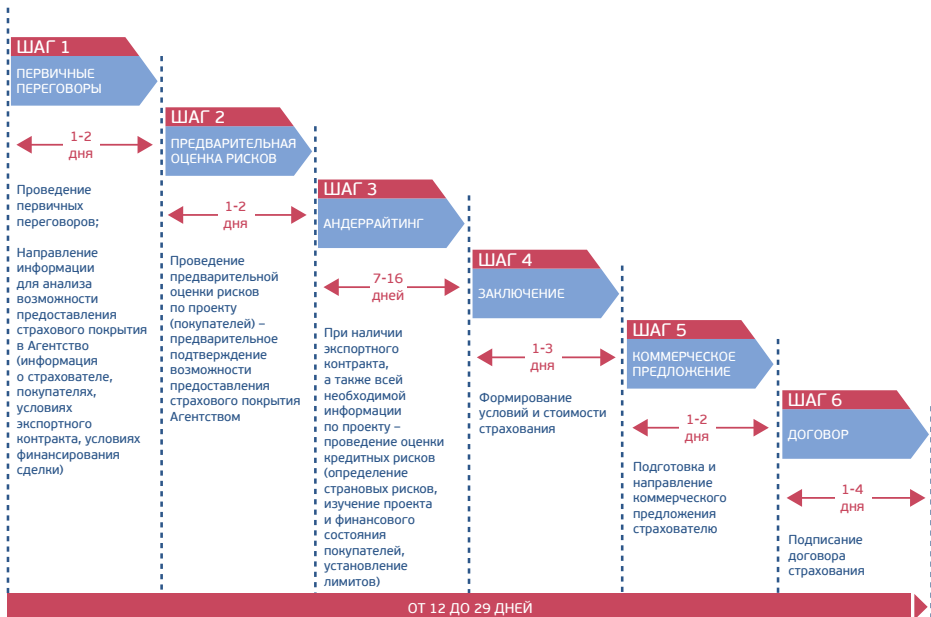
## ДЛЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ОЦЕНКИ

ИНОСТРАННЫЙ  
КОНТРАГЕНТ

- Страна поставки
- Реквизиты покупателя

ЭКСПОРТНЫЙ  
КОНТРАКТ

- Копия/проект контракта
- Предмет контракта: вид товара/услуги, стоимость, условия поставки и расчетов



# Контактная информация

Россия, 119034 г. Москва,  
1-й Зачатьевский пер., д.3, стр.1

Тел.: +7 (495) 783 11 88

Факс: +7 (495) 783 11 22

[info@exiar.ru](mailto:info@exiar.ru)

[www.exiar.ru](http://www.exiar.ru)







